

Curso - Comercializar no Campo**Objetivos:**

Trata-se de um curso e tem por objetivo auxiliar o produtor rural a aperfeiçoar as estratégias de comercialização e para agregar melhorias ao processo de compras de insumos e venda do produtor.

Competências:

O curso tem como propósito criar as condições necessárias para que os participantes desenvolvam as seguintes competências de natureza:

Cognitiva:

- Conhecer o contexto da comercialização no agronegócio e suas principais estratégias e ferramentas.

Atitudinal:

- Reconhecer a importância da gestão comercial na propriedade rural.

Operacional:

- Atuar de forma estratégica nos processos de compra e venda na propriedade rural.

Público-alvo: Produtor Rural.

Carga horária: 12 horas, divididas em 3 partes consecutivas de 4 horas cada.

Conteúdo programático:

- Parte 1 – Mercado do Agronegócio.
- Parte 2 – Gestão de Compras.
- Parte 3 – Gestão de Vendas.

Código SAS: 171440100523